

Informacje dotyczące kontaktów podejmowanych przez klientów zewnętrznych wobec
RCKiK w Słupsku za okres od 01.01.2016 do 30.06.2016

Lp.	Data kontaktu	Nazwa klienta zewnętrznego	Forma działalności klienta zewnętrznego[1]	Imię, nazwisko i funkcja osoby występującego w imieniu klienta zew.	Sposób podejmowania kontaktu (np. telefonicznie, wizyta osobista)	Określenie sprawy, której dotyczył kontakt[2]	Określenie wpływu (rezultatu), jaki wywarł kontakt[3]
1.	2.	3.	4.	5.	6.	7.	8.
1.	14.01.2016	Diahem	Sp. z o. o.	Anna Rusin Dyrektor Handlowy	osobisty	Prezentacja oferty firmy	Zapoznanie się z ofertą firmy
2.	15.01.2016	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Katarzyna Miszuk Przedstawiciel	osobisty	Przeprogramowanie pras Compomat g4 po wymianie gum	
3.	20.01.2016	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Marcin Iwańczuk Dyrektor ds. sprzedaży	osobisty	W sprawie reklamacji pojemników do pobierania krwi	Reklamacja uwzględniona
4.	21.01.2016	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Katarzyna Miszuk Przedstawiciel	osobisty	W sprawie reklamacji pojemników do pobierania krwi	Reklamacja uwzględniona
5.	27.01.2016	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Paweł Makara Serwisant	osobisty	Regulacja pracy maszyn	
6.	03.02.2016	Terumo BCT	Sp. z o. o.	Kamil Kijanka Przedstawiciel	osobisty	Prezentacja oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy
7.	03.02.2016	Diahem	Sp. z o. o.	Jacek Kucia Przedstawiciel	osobisty	Prezentacja oferty, omówienie problemów z odczynnikami	Zapoznanie się z ofertą firmy
8.	23.02.2016	Abbott Laboratories Poland	Sp. z o. o.	Paweł Naus Przedstawiciel	osobisty	Omówienie dotychczasowej współpracy, prezentacja oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy
9.	25.02.2016	Diahem	Sp. z o. o.	Jacek Kucia Przedstawiciel naukowy	osobisty	Prezentacja oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy

10.	09.03.2016	TK Biotech	Sp. z o. o.	Weronika Jarska Przedstawiciel naukowy	osobisty	Złożenie oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy
11.	31.03.2016	Hydrex Diagnostics	Sp. z o. o.	Szymon Pięciński Regionalny Kierownik Sprzedaży	osobisty	Przedstawienie oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy
12.	04.04.2016	Abbott Laboratories Poland	Sp. z o. o.	Paweł Naus Przedstawiciel	osobisty	Przedstawienie oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy
13.	06.04.2016	Diasorin Poland	Sp. z o. o.	Łukasz Dąbrowski Przedstawiciel handlowy	osobisty	Przedstawienie oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy
14.	11.04.2016	Proplasma	Sp. z o. o.	Grzegorz Hilschner Wiceprezes zarządu	osobisty	Szkolenie pracowników: sposób pobierania próbówek	
15.	13.04.2016	Terumo BCT	Sp. z o. o.	Kamil Kijanka Przedstawiciel	osobisty	Omówienie dotychczasowej współpracy	
16.	19.04.2016	Wojdak	Sp. z o. o.	Katarzyna Wojciechowska- Jarzębek Dzieł realizacji Zamówień	e-mail	W sprawie zamówienia fartuchów dla personelu	
17.	19.04.2016	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Paweł Makara Serwisant	osobisty	Instalacja, programowanie maszyn	
18.	20.04.2016	Roche Diagnostic Polska	Sp. z o. o.	Paula Benert- Wawrzko Przedstawiciel Handlowy	osobisty	Oferta firmy	Zapoznanie się z ofertą firmy
19.	26.04.2016	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Marcin Iwańczuk Dyrektor ds. sprzedaży	osobisty	Omówienie spraw bierzących	
20.	11.05.2016	Terumo BCT	Sp. z o. o.	Kamil Kijanka Przedstawiciel	osobisty	Przedstawienie oferty	Zapoznanie się z ofertą firmy

21.	17.05.2016	BD Diagnostics - Preamalytical Systems	Sp. z o. o.	Dagmara Wąsowska Przedstawiciel	osobisty	Szkolenie pracowników: dobre praktyki przy użyciu probówek BD vacutimer SST 2	
22.	24.05.2016	Roche Diagnostic Polska	Sp. z o. o.	Natalia Sikorska Przedstawiciel handlowy	osobisty	Przegląd ofert przetargowych	
23.	25.05.2016	DiaSorin Poland	Sp. z o. o.	Łukasz Dąbrowski Przedstawiciel handlowy	osobisty	Przegląd ofert przetargowych	
24.	25.05.2016	Terumo BCT	Sp. z o. o.	Kamil Kijanka Przedstawiciel	osobisty	Omówienie oferty firmy	Prezentacja urządzenia
25.	15.06.2016	Roche Diagnostic Polska	Sp. z o. o.	dr Jarosław Olchowy Starszy Specjalista ds. Szkoleń i Aplikacji Diagnostyki i Biologii Molekularnej	osobisty	Szkolenie pracownika	
26.	20.06.2016	Diahem	Sp. z o. o.	Wiktor Fedczyszyn Prokurent	osobisty	Omówienie dotychczasowej współpracy	Uznanie reklamacji urządzenia
27.	21.06.2016	Comesa Poland	Sp. z o. o.	Mirosław Tabaka Business unit Manager - Blood Banks	osobisty	Przedstawienie oferty na sprzęt	Złożenie oferty
28.	27.06.2016	Abbott Laboratories Poland	Sp. z o. o.	Paweł Naus Przedstawiciel i Bartosz Maciejewski specjalista ds. krwiolecznictwa	osobisty	Realizacja umowy	Uzgodnienie terminu wstawienia sprzętu po postępowaniu przetargowym

[1] w przypadku stowarzyszeń, fundacji lub innych organizacji należy podać źródło finansowania ich działalności

[2] w szczególności w zakresie produktów leczniczych lub wyrobów medycznych

[3] w szczególności w zakresie zakupów produktów leczniczych lub wyrobów medycznych