

Informacje dotyczące kontaktów podejmowanych przez klientów zewnętrznych wobec RCKiK w Słupsku za okres od  
01.07.2015 do 31.12.2015

Lp.	Data kontaktu	Nazwa klienta zewnętrznego	Forma działalności klienta zewnętrznego[1]	Imię, nazwisko i funkcja osoby występującego w imieniu klienta zew.	Sposób podejmowania kontaktu (np. telefonicznie, wizyta osobista)	Określenie sprawy, której dotyczył kontakt[2]	Określenie wpływu (rezultatu), jaki wywarł kontakt[3]
1.	2.	3.	4.	5.	6.	7.	8.
1.	15.07.2015	Terumo	Sp. z o. o.	Kamil Kijanka Przedstawiciel	Spotkanie	Przedstawienie oferty firmy na separator	Zakup separatora
2.	03.08-07.08.2015	Terumo	Sp. z o. o.	Kamil Kijanka Przedstawiciel	Spotkanie	Realizacja umowy	
3.	14.08.2015	Symbios	Sp. z o. o.	Judyta Gadzinowska doradca merytoryczny	Spotkanie	Przedstawienie oferty firmy	
4.	26.08-27.08.2015	Terumo	Sp. z o. o.	Kamil Kijanka Przedstawiciel	Spotkanie	Szkolenie na separatorze	
5.	27.08.2015	Asseco	Sp. z o. o.	Wiktor Kopeć Przedstawiciel	Spotkanie	Podłączenie separatora do systemu BK	
6.	15.09.2015	BioMaxima	Sp. z o. o.	Regina Wittbrodt Przedstawiciel	Spotkanie	Oferta firmy	
7.	07.10.2015	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Katarzyna Miszczak Przedstawiciel handlowy	Spotkanie	Zapoznanie z ofertą firmy	
8.	15.10.2015	TNT	Sp. z o. o.	Katarzyna Janczyszyn Account Manager	Spotkanie	Omówienie współpracy, szkolenie	
9.	16.10.2015	Roche Diagnostic Poland	Sp. z o. o.	Wojciech Minicz Dyrektor sprzedaży	Spotkanie	Prezentacja oferty aparatury	
10.	27.10.2015	Hydrex Diagnostics	Sp. z o. o.	Szymon Pięciński Regionalny Kierownik Sprzedaży	Spotkanie	Oferta firmy	
11.	29.10.2015	APR Marketing	Sp. z o. o.	Jan Łubowicz Technical Manager	Spotkanie	Oferta firmy	
12.	03.12.2015	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Katarzyna Miszczak Przedstawiciel handlowy	Spotkanie	Omówienie współpracy	
13.	04.12.2015	Diahem	Sp. z o. o.	Wiktor Ferczyszyn Prezes	Spotkanie	Oferta firmy	
14.	08.12.2015	Fresenius Kabi Polska	Sp. z o. o.	Marcin Iwańczuk Dyrektor ds. sprzedaży	Spotkanie	Oferta firmy, omówienie dotychczasowej współpracy	
15.	09.12.2016	Roche Diagnostic Poland	Sp. z o. o.	Tomasz Budzyński Przedstawiciel handlowy	Spotkanie	Przedstawienie nowego przedstawiciela firmy	

[1] w przypadku stowarzyszeń, fundacji lub innych organizacji należy podać źródło finansowania ich działalności

[2] w szczególności w zakresie produktów leczniczych lub wyrobów medycznych

[3] w szczególności w zakresie zakupów produktów leczniczych lub wyrobów medycznych